

# «Мы давно уже достигли пика урожайности»

Более 25 лет в Куцевском районе работает и процветает сельскохозяйственное предприятие ООО «ДВВ-Агро». Его руководитель Виктор Девтерев рассказал о том, как обществу удастся поддерживать высокую урожайность выращиваемых культур, в каком направлении, по его мнению, стоит двигаться растениеводству и животноводству, о том, как на отрасли сказываются решения правительства, повышающие экспортные пошлины, а также о том, что сельскохозяйственный бизнес может быть социально полезным

**— Виктор Владимирович, как вы оцениваете минувший сельскохозяйственный год с точки зрения урожайности? Какие факторы сказались в этом году на показателях? С какими вызовами столкнулось ваше предприятие?**

— Этот год прошел для нашего предприятия достаточно неплохо. Все сложилось хорошо по погодным условиям, и это положительно отразилось на урожайности выращиваемых нами культур. Честно говоря, давно такого не было. Мы достаточно давно работаем на земле — порядка четверти века, и в плане роста урожайности, мне кажется, мы достигли определенного пика. То есть если у нас будет засуха, как в прошлом году, то, конечно же, мы теряем в урожае, но, если все хорошо по погодным условиям, — мы находимся примерно на одних и тех же показателях. Раньше мы шли буквально семимильными шагами к достижению результатов, сейчас же достигли уровня, выше которого уже не можем прыгнуть. К примеру, сегодня 60 центнеров с гектара пшеницы для нас — это абсолютно нормальный результат, хотя еще два десятилетия назад этот показатель составлял 30 центнеров с гектара. Были года, когда средняя урожайность по пшенице у нас составляла 70 центнеров с гектара. Что касается других культур — подсолнечник, свекла, кукуруза, — все так же, как и с пшеницей. Лет 10–12 назад был пик, и в последнее десятилетие ситуация стабильная. Разница — 5–10%. Я думаю, что такая тенденция справедлива для всего Краснодарского края.

**— Экспортная пошлина на пшеницу из РФ с 10 ноября повысилась до \$69,9 с \$67 за тонну. Как данное решение Минсельхоза отразится на отрасли сельского хозяйства в целом и на вашем предприятии в частности?**

— Пошлина на пшеницу повышается, как только начинает повышаться стоимость продукции. В этом нет ничего неожиданного, потому что правительством такая зависимость экспортных пошлин от роста цен на пшеницу

была заявлена еще в минувшем году. Сегодня мировая цена на пшеницу колеблется в пределах \$300 за тонну. Соответственно, растет и цена в рублях.

Краснодарский край находится в выгодной с точки зрения месторасположения ситуации — у нас в непосредственной близости находится ряд морских портов, и у нас цена всегда высокая по сравнению с другими регионами России.

*«Использование органики очень важно в плане сохранения потенциала земли. Ведь если мы так и дальше будем бездарно работать на земле — в гонке за урожайностью мы потеряем эту землю»*

Все это напрямую сказывается на производителях пшеницы, которые недополучают миллионы рублей. Но это решение правительства, которое обусловлено необходимостью получения дополнительного дохода в бюджет. По идее, повышение экспортной пошлины напрямую ложится на плечи экспортеров про-

дукции, но они перекладывают это на сельскохозяйственных производителей, делая закупочную цену ниже. Для примера, сегодня с тонны пшеницы пошлина составляет примерно \$70 — это порядка 5 тыс. руб. То есть мы продаем свою пшеницу третьего класса в районе 17 тыс. руб. за тонну, недополу-

чая от 3 до 5 тыс. руб. чистой прибыли. В переводе в тоннаж — это огромные суммы денег. Если речь идет о конкретно нашем предприятии, то мы потеряем, продав порядка 60 тыс. тонн пшеницы, около 250 млн руб. Для небольших производителей это существенная сумма.

Но опять же, наверное, российское прави-



Основным видом деятельности ООО «ДВВ-Агро» является выращивание сельскохозяйственных культур, таких как пшеница, кукуруза, подсолнечник, свекла, многолетние травы, горох, ячмень. Площади, обрабатываемые «ДВВ-Агро», составляют около 15 тыс. гектаров. Помимо этого, у предприятия есть ООО «Колхоз «Заря», на балансе которого 5,3 тыс. гектаров земли, а также еще одно предприятие в Кагальницком районе Ростовской области — СПХ «Пионерский», который владеет примерно 1,8 тыс. гектаров земельных угодий и занимается растениеводством.

Колхоз «Заря», помимо растениеводства, ведет животноводческую деятельность. Сегодня на предприятии один корпус на 400 голов дойного стада. Построен новый корпус (строится еще один), новый молокоприемник, силосная яма. Колхоз выдает 6,5–7 тонн молока в сутки.

тельство знает больше, чем сельхозпроизводители, и думает о государстве в целом. Эти деньги, которые мы недополучаем, я очень надеюсь, идут в бюджет страны и расходуются на различные государственные проекты, к примеру, на строительство медицинских центров, или на строительство дорог, или еще куда-то. Если рассуждать в таком оптимистическом ключе, то, наверное, это правильное решение, учитывая, что сельское хозяйство сегодня находится на подъеме. Можно пред-

ставить, какие стратегические планы может решить правительство, если только с нашего предприятия оно получает за счет пошлины 250 млн руб. в год. А со всей отрасли на экспорт планируется направить порядка 30 млн тонн пшеницы.

**— Как на отрасли сельского хозяйства на примере вашего предприятия сказался рост цен на минеральные удобрения?**

— Мы буквально шокированы таким ростом. Если честно, то мы еще сами не до конца понимаем, как это повлияет на нас конкретно. Примерно в это же время год назад мы покупали селитру для будущего урожая и получали ее от поставщиков в январе-феврале. Цена на селитру тогда была чуть выше 16 тыс. руб. за тонну. В этом году мы до сих пор не можем ни с кем заключить контракт на поставку удобрения, потому что у поставщиков, с которыми мы всегда работали, нет необходимого тоннажа продукции. Они даже не могут купить селитру на бирже, потому что все на данный момент идет на экспорт. Ситуация в этом плане, прямо скажем, критическая. Мы надеемся, что, поскольку на уровне правительства закрыли экспорт минеральных удобрений, предприятия-производители нарастят производство продукции. Но, во-первых, мы не знаем, когда сможем купить удобрения, а во-вторых, мы не знаем, как сложится их цена. Можете себе представить, что селитра в прошлом году стоила 16 тыс. руб. за тонну, а в этом году ее цена уже поднялась до 40 тыс. руб. Есть предположения, что цена остановится на уровне 30–34 тыс. руб., но и это уже удорожание в два раза. И как это повлияет на стоимость товара, который мы выращиваем, — мы еще не знаем. Мы это увидим примерно в мае 2022 года.

**— Как по-вашему, предложение правительства «заморозить» до мая цены на удобрения скажется положительно на сельском хозяйстве?**

— Так получилось, что они немного опоздали. «Замораживать» цену нужно было, когда она была в районе 20 руб. А смысл ее «замораживать», когда она уже 40 руб.? Будем надеяться, что правительство оставит цену на селитру в районе 20–24 руб.



— Минсельхоз резко повысил экспортную пошлину на подсолнечное масло на декабрь с \$194,5 до \$276,7 за тонну. Как, по-вашему, это решение скажется на сельском хозяйстве в целом и на деятельности вашего предприятия в частности?

— Абсолютная параллель с ситуацией, которая происходит с повышением экспортных пошлин на пшеницу. В прошлом году так же резко повысилась экспортная пошлина на подсолнечное масло, но удивительно, что буквально через месяц цена на сырье — семечки — выросла с 40 до 70 тыс. руб. за тонну. Дело в том, что многие в ожидании падения цен продали свою продукцию по старым ценам, а когда цена выросла — просто нечего было уже продавать. А причина роста стоимости семечек — в банальном недоборе урожая из-за засухи. Увеличение пошлины никак не сказалось на внутреннем рынке. Как будет в этом году, я не знаю. Пока подсолнечник стоит в районе 40 тыс. руб. за тонну.

Мы не знаем, что с нами будет весной, и это самая главная неопределенность в отрасли. К примеру, если пшеница сегодня стоит порядка 16–17 тыс. руб. за тонну, а случится так, что к маю будущего года себестоимость ее производства вырастет до этих показателей, — мы будем в огромном убытке. У нас нет стабильности, заложенной на год вперед. То есть мы выращиваем, допустим, пшеницу по одной цене, а продавать ее будем неизвестно по какой.

— Как ООО «ДВВ-Агро» работает с органическими удобрениями? Считаете ли вы развитие органики перспективным направлением сельского хозяйства?

— Использование органики очень важно в плане сохранения потенциала земли. Ведь если мы так и дальше будем бездарно работать на земле — в гонке за урожайностью мы потеряем эту землю. Сейчас, к сожалению, многие гонятся не за качеством, а за количеством.



Если честно, то на сегодняшний день мы не очень плотно работаем с органическими удобрениями. Это связано с тем, что мы относительно еще недавно — буквально два года назад — запустили небольшой проект животноводческой фермы (колхоз «Заря»), и тот навоз, что достался нам еще с давних времен, мы внесли в поле. Это,



естественно, очень трудозатратно, необходимо было приобретать технику, но то, что органика действует и работает, — бесспорно. В тех полях, куда мы вносили навоз, урожайность доходила до 80 центнеров с гектара. Но для того, чтобы все наши 22 тыс. гектаров постоянно удобрять органикой, нужны огромные животноводческие комплексы. Поэтому мы понимаем, что для правильного развития растениеводства необходимо развивать животноводство. Тогда мы не будем смотреть, сколько стоит селитра, пропадет необходимость в истощающих землю химических удобрениях, а мы будем обеспечивать себя органическими удобрениями с наших же ферм. Но для этого необходимо, чтобы у нас было не 400 голов дойного стада, а 5–7 тыс. голов. Тогда органики будет много, она будет вноситься в поля, и нам удастся преодолеть тот потолок по урожайности, которого мы достигли на сегодняшний день.

— Как развивается животноводческое направление на вашем предприятии?

— Для развития отрасли животноводства КРС молочного направления в октябре 2019 года мы приобрели племенных нетелей породы «черная-пестрая» (31 голову) на 5,3 млн руб. и айрширской породы (34 головы) на 5,6 млн руб. В 2020 году нами было приобретено 150 голов племенных нетелей айрширской породы на 23,6 млн руб. А 2021 году приобрели 157 голов племенных нетелей айрширской породы на 28,2 млн руб. Приплод в 2019 году составил 315 голов, в 2020 году — 406 голов, а за 9 месяцев 2021 года — уже 316 голов.

— Продолжаете ли вы работать на благо жителей района? Какие социальные проекты были реализованы в этом году?

— Конечно, продолжаем работу и будем продолжать, пока мы живы. Все наши социальные проекты сегодня реализуются в порядке необходимости. Если, допустим, необходим ремонт какого-то из помещений нашей церкви, то нам может позвонить отец Михаил или кто-то из прихожан, и мы начинаем работать.

На сегодняшний день у нас планы отремонтировать помещение в больнице для гемодиализного центра — сделать отделение, чтобы люди, которые болеют разными видами болезней почек, могли получать лечение в нашем муниципалитете. Сейчас люди, страдающие такими болезнями, вынуждены ездить в другие районы или в краевой центр, поэтому задача нашего главврача на самом серьезном уровне — открыть отделение гемодиализа на базе Куцевской центральной районной больницы. А мы как предприятие приняли решение поучаствовать в этом, напросившись для оказания помощи. Нас особо не просили, но мы, как социально ответственные люди, не смогли пройти мимо этого очень важного дела.

У меня очень много знакомых прошли через гемодиализ. Это все люди моего возраста, и это очень тяжело. Эти люди всю жизнь свою тратят на процесс поддержания жизне-

деятельности. Поэтому все наши разговоры о прибыли, урожайности и так далее — это все такая мелочь по сравнению со здоровьем человека. Здоровье — это самое главное, за чем нам нужно следить. Сейчас мы ждем отставку нашего главного врача, чтобы принять финансовое участие в этом очень нужном деле.

Кроме того, мы продолжаем поддерживать нашу мотобольную команду «Комета». Это хорошо, когда молодые ребята занимаются спортом, а не вредными привычками. Также мы всегда стараемся помогать людям преклонного возраста. У нас есть адресная конкретная помощь, когда мы берем шефство над такими людьми: наши работники ездят и присматривают за ними раз в две недели или раз в месяц. Я считаю, что это просто наш долг.



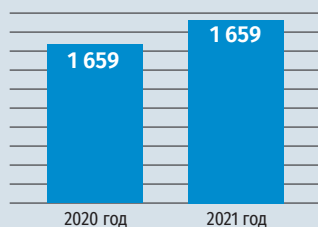
## Показатели деятельности ООО «Колхоз "Заря"»

Надой молока КРС за 2020 год составил

**1 659** т  
реализовано  
1 555 т

Надой молока КРС за 9 месяцев 2021 года составил

**1 853** т  
реализовано  
1 747 т



### Поголовье фуражных коров

01.01.2020 года — **172** головы

01.01.2021 года — **235** голов

01.10.2021 года — **308** голов

### Оказана поддержка МСХ на отрасль животноводства (субсидии):

В 2020 году — **10,5** млн руб.

В 2021 году — **16,3** млн руб.

### Валовая прибыль (убыток) по реализации молока КРС:

2020 год — **убыток 365** тыс. руб.

2021 год — **прибыль 1,43** млн руб. /за 9 месяцев 2021 года/